



Internationaal handel drijven?

Tips & tricks om uw business te beschermen en te laten groeien.



Denkt u aan handel drijven in het buitenland?

Ons klein belgenland is één van de grootste exportlanden binnen de EU en elk jaar stijgt het totaal bedrag aan internationale export. Een verzadigde markt, grotere “volumes” realiseren en risicospreiding zijn de 3 grootste peilers waarom onze Belgische bedrijven internationaliseren.

Daarom is het belangrijk om uw bedrijf te beschermen tegen de nodige risico's die zich ontplooiën. Het doel: uw kredietrisico's minimaliseren wanneer u zaken doet met zakenrelaties die in Europa, de Verenigde Staten of in de rest van de wereld actief zijn.

Waarom is dit belangrijk?

Er zijn drie belangrijke redenen om inzicht te krijgen in de potentiële risico's van het zakendoen met bedrijven die in het buitenland actief zijn:

- Als u te maken hebt met een nationaal gevestigde onderneming, kan het zijn dat er een moeder, zuster of gelieerde onderneming in het buitenland actief is. Dus laten we even aannemen dat de entiteit in België financieel gezond is, kan er een aanzienlijk risico bestaan ten opzichte van haar internationale tegenhangers, wat een potentiële bedreiging kan vormen voor het Belgische deel van de groepsstructuur als de zaken beginnen te verslechteren.
- De onderlinge afhankelijkheid en zakelijk succes hebben betrekking op zowel klanten als leveranciers. Klanten kunnen inderdaad internationaal gelegen zijn, maar ook uw leveranciers. 9 op de 10 keer kan het ene niet zonder het andere.
- Laten we naar het groter plaatje eens kijken. Bij het analyseren van de commerciële status van een bedrijf moet u er rekening mee houden dat 1 op de 6 Belgische bedrijven in een groepsstructuur een connectie heeft met één of meerdere buitenlandse bedrijven. Het Creditsafe-systeem toont u de verschillende bedrijfskoppelingen in de bedrijfskredietrapporten.

Internationale invloeden

Ondanks de Belgische exportgroei moeten we zeker rekening houden met de onzekerheid van de wereldhandel trends. Denk maar aan de Brexit en zijn gevolgen voor bedrijven, de “handelsoorlog” die President Trump aankondigt aan China, importheffingen in Europa, en zo verder. Allemaal factoren die ook bepalend kunnen zijn in het al dan niet internationale handelen.

Niet alleen risico's, maar ook opportuniteiten komen voort uit deze trends. Denk maar aan de snel groeiende economieën van China en Indië, of Japan met zijn derde grootste economie ter wereld.

Risicocategorieën

Er zijn kleine(re) verschillen in de manier waarop organisaties dagelijks zaken doen, waarbij de economische en commerciële markt in België relatief gestandaardiseerd is. Kijkt u naar landen buiten België, dan kunnen we wel zakelijke verschillen opmerken. Zo zijn er verschillende voorschriften en boekhoudnormen, taalbarrières & zakelijke (lokale) gewoontes waarmee men dient rekening te houden.

Een bedrijf dat internationaal handel wil drijven, moet rekening houden met drie hoofdcategorieën binnen het risicobeheer:

- Commercieel - niet-betaling, insolventie, contractgeschillen, achterstallige betaling, intellectuele eigendomsrechten, merk en reputatie
- Politiek - regeringswisselingen, oorlog, rellen, terrorisme, grensgeschillen, wetswijzigingen
- Land - wisselkoers, hoge inflatie, gebrek aan harde valuta

Dit betekent dat kredietcontroles die men dient uit te voeren, van zowel klanten als leveranciers, absoluut noodzakelijk zijn om het bestaan van het bedrijf en de juistheid van de door hen verstrekte gegevens te controleren. U kunt zien hoe snel het bedrijf zijn rekeningen betaalt en hoe zijn cashflow het doet. Het is ook van cruciaal belang om na te gaan of de gerapporteerde financiële resultaten in overeenstemming zijn met de lokale regelgeving bij uw “due diligence”-checks.

Met behulp van deze informatie kunnen bedrijven verstandige voorwaarden afspreken voor de betrokkenheid met potentiële klanten, waaronder maximale kredietlimieten, vooruitbetaling en kortere betalingstermijnen.

Uw business beschermen

Zelfs binnen onze landsgrenzen kan de invordering van schulden een complex, moeilijk en langdurig proces zijn. Het opnemen van duidelijke afspraken in contracten zorgt ervoor dat beide partijen ermee instemmen om de wederzijdse condities te respecteren binnen onze geldende wetgeving. Een duidelijk “papierend spoor” is ook belangrijk om claims te bewijzen, vooral wanneer elektronisch bewijs niet toelaatbaar is.

Er zijn enkele processen die bedrijven kunnen helpen geld terug te vorderen, zoals de Europese betalingsbevelprocedure (EOPP), de Europese procedure voor geringe vorderingen (ESCP) en de Europese executorialie titel (EEO). Deze processen zijn niet ‘faalveilig’, dus blijft het gezond verstand uiteraard primeren om in de eerste plaats strenge kredietcontroles uit te voeren voordat u een commerciële deal afsluit.

Kredietrapporten gebruiken

Het goede nieuws is dat wij het bereik van kosteneffectieve rapporten hebben uitgebreid, zodat Belgische bedrijven die in het buitenland handel (willen) drijven informatie hebben over bedrijven van over de hele wereld.

Onze rapporten zijn uniform met steeds een gemeenschappelijke kredietscore zodat vergelijkingen of analyses tussen bedrijven van verschillende landen heel gemakkelijk kunnen uitgevoerd worden. Een bedrijf kan kredietrapporten gebruiken bijvoorbeeld, voordat het een commerciële overeenkomst sluit, om te controleren of het bedrijf solvabel is en geen deel uitmaakt van een falende moedermaatschappij.

Tot slot

Informatie is van essentieel belang. Bedrijven die de nodige (eerste) stappen zetten om in het buitenland (of gewoon met organisaties binnen een gemengde groepsstructuur) zaken te doen, kunnen de blootstelling aan kredietrisico's verminderen door zich zo goed mogelijk te informeren over hun toekomstige en bestaande zakenrelaties. Het uitvoeren van een kredietcontrole op elk bedrijf voordat een relatie met hen wordt aangegaan, kan het risico aanzienlijk verminderen.

Overweegt u om in het buitenland handel te drijven of werkt u reeds internationaal, dan kan Creditsafe zeker een toegevoegde waarde betekenen voor u. Bel ons op [02/481.88.60](tel:024818860), email ons naar info@creditsafe.be of bezoek www.creditsafe.be.